

SINCE  1893

**VAN BEIJEREN**

ijzerwaren & gereedschappen

# 125 jaar

uw partner in

# bouwen

In deze speciale eenmalige editie nemen wij u mee in de geschiedenis van 125 jaar Van Beijeren.

Het ontstaan van het bedrijf in 1893 en de verhalen van vroeger.

Ook komt u alles te weten over de groothandel GBI van Beijeren aan de Eikenlaan in Alphen aan den Rijn.

En maakt u kans op mooie prijzen!

Gemaakt door



**GBI VAN BEIJEREN**  
GROOTHANDEL VOOR BOUW & INDUSTRIE





# Bedankt voor 125 jaar

*Dit voorwoord is vooral een persoonlijk dankwoord aan iedereen die bij GBI van Beijeren betrokken is geweest en nog steeds is. Van oprichter en opvolgers tot collega's en klanten.*

Van Beijeren bestaat 125 jaar. 125 jaar... Als ik die jaren tot me door laat dringen en zie hoe ons bedrijf er in 2018 voorstaat, voel ik me trots en dankbaar. Ook al ben ik nu de directeur, dit bedrijf is geworden tot wat het nu is door alle mensen die vanaf de oprichting tot nu, in de geest van Piet van Beijeren, betrokken zijn geweest.

Typerend voor de jonge Van Beijeren was dat hij bereid was om voor zijn ijzerwarenhandel met een boot vol materialen naar klanten in Nieuwkoop te roeien. Met ontzag zou je kunnen vragen: waar vind je die mentaliteit tegenwoordig nog? Dan is mijn antwoord: bij de opvolgende generaties en zeker bij onze huidige 25 collega's. Zij hebben dezelfde passie voor hun werk. Bij al deze medewerkers is de mentaliteit dat een klant niet alleen bij ons komt voor aanschaf van materialen, maar echt geholpen wil worden. Een probleem van de klant is ons probleem en die lossen we op.

Natuurlijk zou GBI van Beijeren niet zijn waar het nu is zonder onze klanten en opdrachtgevers. Zowel de klanten die trouw onze winkel bezoeken als de opdrachtgevers die ons mee laten denken met projecten. We worden uitgedaagd om met oplossingen te komen die buiten ons speelveld liggen, kunnen daardoor meebewegen in de steeds snellere wereld en raken geïnspireerd om zelf te innoveren. Het zorgt ervoor dat wij iedere dag met plezier naar ons werk gaan.

Ik besef dat onze klanten dit ons gunnen dankzij de goede naam die mijn voorgangers en hun collega's hebben opgebouwd. Daarbij denk ik persoonlijk aan mijn vader, die in 1976 als zwager van Piet van Beijeren in de zaak kwam en in 1988 de durf en het inzicht van een ondernemer had om het bedrijf te verplaatsen naar de Eikenlaan, waar het de ruimte kreeg om door te groeien. Ook na zijn overlijden in november 2014 leeft zijn geest in onze dagelijkse werkzaamheden voort en mis ik hem nog iedere dag.

Ik vraag me weleens af wat de reactie van oprichter Piet van Beijeren zou zijn als hij in mei 2018 het bedrijf binnenstapt. Het zou me niet verbazen als dat dezelfde dankbaarheid is die ik nu ervaar.

**Wilbert Werther**

Eigenaar GBI van Beijeren



Een man met één timmermansoog en één oog voor handel besloot op 27 mei 1893 aan de Hooftstraat 23 een winkeltje voor ijzerwaren en gereedschappen te beginnen.

Mede dankzij zijn vergaande service werd P. van Beijeren IJzerwaren- en Gereedschappenhandel 125 jaar later nog steeds een ijzersterk begrip: 'Ga maar naar Van Beijeren, die heeft het wel'.

Op 27 november 1893 gaat 's avonds de smartphone van Piet van Beijeren, die exact een half jaar geleden in Alphen aan den Rijn een ijzerwaren- en gereedschappenhandel is begonnen. Aan de lijn is boer Vergeer. Hij heeft vanavond nog spijkers en een hamer nodig om het dak van zijn stal te repareren. De boerderij ligt zo afgelegen dat Van Beijeren die avond van zijn handkar halverwege over moet op een boot, om er naartoe te roeien. Hij stuurt bij vertrek de boer een appje dat hij ook hout, een afkortaag, accuboormachine en extra dakpannen meeneemt. De boer appt terug: 'Bedankt voor het meedenken en de service'. Samen repareren ze het dak. Op 28 oktober 2018 schrijft Vergeer een positieve review op de website van GBI van Beijeren: '...Tevens willen we advies over een toegangsdeur voor onze nieuwe bedrijfshal. Kunnen jullie ook onze bedrijfskleding leveren en bedrukken?'

Natuurlijk had Piet van Beijeren in 1893 geen smartphone en accuboormachines. Wel die handkar en boot waarmee hij naar klanten ging. Hij dacht ook met de boer of timmerman mee en verkocht de gereedschappen en materialen waarvan de klant zelf niet wist dat hij die nodig zou hebben.

Piet van Beijeren wist maar al te goed dat hij zijn winkel tot een succes kon maken door alles in het teken van de klant te stellen, inclusief de service. Zo werd het bedrijf in Alphen een begrip met de slogan: 'Ga maar naar Van Beijeren, die heeft het wel'.

## Ga maar naar Van Beijeren, die heeft het wel'

Deze slogan hielden de 'dames van Van Beijeren' in ere toen de drie zussen na het overlijden van hun vader in 1946 het bedrijf overnamen. In 1958 nam kleinzoon Piet van Beijeren de zaak over en in 1976 kwam zijn zwager Jan Werther in de zaak. Samen verplaatsten zij de winkel eerst naar het voormalige Leerhoevepand aan de Hooftstraat 115 om het verder te ontwikkelen tot een professionele vakhandel.

In 1988 maakte de verhuizing naar een bedrijfspand aan de Eikenlaan het mogelijk de service voor de bouw en industrie te optimaliseren. Daar ontstond ook een duidelijke scheiding tussen de particuliere en professionele vakhandel. Zoon Wilbert Werther trad in 1999 als volgende generatie toe tot de directie om in de geest van Van Beijeren en zijn vader het familiebedrijf de volgende eeuw in te loodsen: in dienst van de klant altijd op zoek naar nieuwe kansen in de toeleveringsmarkt van de professionele bouw.

De handkar is er niet meer. De 25 medewerkers van GBI van Beijeren in 2018 hebben de handen vrij om particulieren en professionele bouwbedrijven met materialen, gereedschappen en service ten dienste te staan bij het uitvoeren van hun vakmanschap. In persoonlijk contact in de winkel, via appcontact met de smartphone en bestellingen via: [webshop.gbivanbeijeren.nl](http://webshop.gbivanbeijeren.nl).

Bovendien zijn binnen het bedrijf specialismen ontwikkeld die het vakmanschap van de bouwbedrijven ondersteunen en wordt GBI van Beijeren gewaardeerd om het meedenken in bouwprojecten.



Hoe goed is uw gereedschappenkennis?



Leer onze specialisten een klein beetje kennen.



Lees alles over de projecten die wij samen met onze collega's, leveranciers en klanten uitvoeren.



Kom alles te weten over de Bouwbeurs op vrijdag 25 mei en de **BTW WEG ERMEE** actie op die dag!



## Een interview met: Ros en Robin van Leeuwen

*Ros van Leeuwen is vanaf de oprichting van zijn aannemingsbedrijf R.A. van Leeuwen vaste klant geweest bij GBI van Beijeren. Van Leeuwen had al snel door dat Van Beijeren een veel uitgebreider assortiment had dan andere leveranciers en er altijd voor zorgde dat de voorraden op de bouwplaats aangevuld waren. Zoon Robin, die Ros van Leeuwen is opgevolgd, is nog steeds vaste klant.*

Ros van Leeuwen meldt vooraf dat hij geen anekdotes of gekke voorvallen over Van Beijeren kan vertellen. „In al die jaren waren die er gewoon niet. Alle bestellingen en leveringen zijn altijd netjes verlopen.“

Opmerkelijk vond Van Leeuwen wel de winkel in de Hooftstraat. „Het was eigenlijk onvoorstelbaar dat dat kleine winkeltje, waar je bijna door de houten vloer zakte, zoveel spullen kon leveren. Ik weet nog dat de zussen in de winkel stonden en dat Jan Werther in de zaak kwam. Jan was een gouden kerel. Je kon er altijd van op aan dat de spullen op tijd werden geleverd voor een nette prijs. Als hij iets niet in het assortiment had, wist hij altijd wel waar hij het wel vandaan kon halen.“

„Ik ben in 1954 voor mezelf begonnen, toen ik al een paar jaar veel klussen in de avond deed en zelfs personeel had. Om het officieel te maken heb ik vier jaar een aannemersopleiding gevolgd. In de tussentijd kon ik als onderaannemer al wat werk doen. Het was voor ons een gouden tijd. Hardboard en zachtboard waren populair. Daar wilde iedereen de plafonds en paneeldeuren mee aftimmeren, want ze wilden niet tegen de balken aan kijken. Voor al dat materiaal, de spijkers en het hang- en sluitwerk ging ik naar

*'Jan was een gouden kerel'*

Van Beijeren. In het begin kocht ik nog in bij een concurrent, maar ik had al snel door dat Van Beijeren veel meer, eigenlijk alles kon leveren.“

Van Leeuwen herinnert zich nog het busje van Van Beijeren, dat langs zijn bouwprojecten reed. „Die knaap ging de bouwketen en containers af en vulde dan de voorraden van spijkers en dergelijke aan, zodat je daar geen omkijken naar had en nooit misgreep. Ik denk niet dat bedrijven deze service nu nog bieden.“

Van Leeuwen was jarenlang de grootste klant van Van Beijeren. Toen de aannemer een bedrijf in houtskeletbouw startte, was het dan ook logisch dat GBI van Beijeren daarvoor de gereedschappen en materialen leverde. „We investeerden een paar ton in machines die uit Zweden kwamen. We hadden daarnaast pallets vol bevestigingsmaterialen nodig. Die kochten we eerst nog direct van de fabriek, maar het bleek al snel dat GBI van Beijeren dezelfde kortingen kon bieden en we er veel service bij kregen. De levering verliep veel beter.“

Het overlijden van Jan Werther in 2014 vindt Ros van Leeuwen nog altijd een groot verlies. „Hij was zeer geliefd in Alphen, omdat hij ook in besturen van sportverenigingen zat. Hij was maatschappelijk zeer betrokken. Dat bleek ook wel bij de uitvaart. Er kwamen denk ik wel duizend mensen. Heel bijzonder.“

Ook zoon Robin van Leeuwen spreekt met veel waardering over Jan Werther. „Ik weet nog dat ik als kleine jongen in die ijzerwarenzaak kwam om wat spijkers te kopen. Het was echt een dorpswinkel, vergelijkbaar met een kruidenier. Toen Jan Werther in de zaak kwam veranderde dat. Hij heeft het bedrijf laten groeien. Hij was ondernemend, net als zijn zoon Wilbert nu. Je merkt dat hij ook altijd klaar staat voor ons als vaste klant. Ze zijn wel andere personen. Wilbert is duidelijk van een jongere generatie, maar is net zo ondernemend als zijn vader was. Kijk maar naar Meer dan Hout en de specialisten die hij heeft opgezet. Hij is altijd op zoek naar aanvullingen op de bestaande activiteiten.“



# Waarvoor werd dit gebruikt?

*Wat doet 125 jaar ontwikkeling in de bouw met de gereedschappen.*

Meer dan een eeuw ontwikkeling. Dat doet ook iets met de gebruikte gereedschappen.



## Booromslag hout

Uit één stuk gezaagde booromslag met aan de achterzijde een draaibare knop. Aan de voorzijde kunnen door middel van zogenaamde kuuk'ns de boren worden bevestigd.

Deze houten booromslag is de voorloper van de elektrische boormachine of accuboormachine die we nu kennen en veelvuldig in de bouw toepassen.

## Handklopboormachine

Merk The Rapper, metalen behuizing met houten handvat en vernuftig slagmechanisme wat bij draaien aan de spindel de boor een mechanische slag gaf. De slagkracht kon ingesteld worden door middel van de vleugelschroef.

## Houten grondschaaf

Ook wel horloetoet of trappenmakersschaaf genoemd, gemaakt in 1910. Deze schaar werd voorzien van een L-vormige beitel die met een vleugelmoer verstelbaar is. Dit is de voorloper van de elektrische schaar. Dit doen we nu natuurlijk niet meer met de hand, maar elektrisch.



## Rara...wat is dit?

Weet iemand nog waar dit stuk gereedschap voor gebruikt werd? Stuur jouw antwoord voor 24 mei 2018 naar [verkoop@gbvanbeijeren.nl](mailto:verkoop@gbvanbeijeren.nl) en wie weet ben jij de winnaar van de **accuset multitoel van FEIN!** Uitreiking tijdens de GBI Bouwbeurs op vrijdag 25 mei 2018.



## Houten lijklem

U-vormige houten klem van rond 1900. In één van de zijanten is een gat met schroefdraad aan de binnenkant gemaakt, waarin een houten as, eveneens met schroefdraad, kan draaien. Tussen deze as en de overliggende zijkant werd hout geklemd, dit om het hout te bewerken en/of te lijmen.



*Meer weten over oude gereedschappen?*  
Tijdens de Bouwbeurs op 25 mei hebben we een rijdend museum vol met oude gereedschappen!



# Onze specialisten

*Alle 25 medewerkers bij GBI van Beijeren zijn specialist op hun vakgebied.*

Zij zijn allen teamplayers, hebben doorgaans een gezin, zijn als vrijwilliger actief of vinden hun passie in een hobby. Zij stellen zich graag aan u voor:



*“Goede service.. klant tevreden!”*

**NAAM** DRAGAN RADOJEVIC  
**LEEFTIJD** 52  
**FUNCTIE** MEDEWERKER  
TECHNISCHE DIENST  
**DIENSTJAREN** 11

Samen met collega Rienus run ik met plezier de technische afdeling. Ik keur en repareer elektrisch gereedschap, ladders, trappen en rolsteigers. Tevens onderhoud en repareer ik elektrische EMCO scooters. In de toekomst hoop ik dat de technische afdeling gaat groeien.



**NAAM** FERRY MEIJER  
**LEEFTIJD** 50  
**FUNCTIE** TELEFONISCHE VERKOPER  
**DIENSTJAREN** 30

*“Niet zeuren, gewoon aanpakken en doen”*

Jong begonnen bij GBI van Beijeren. Door de diversiteit een goede leerschool in alle opzichten. Goede service verlenen en de klant als koning behandelen vind ik erg belangrijk.

Ik woon samen in Langeraar en ben vader van 3 kinderen. In mijn vrije tijd rommel ik graag in de tuin en verzorg ik mijn koi karpers en andere dieren.

**NAAM** MAUREEN WERTHER  
**LEEFTIJD** 45  
**FUNCTIE** TELEFONISTE /  
ADMINISTRATIEF MEDEWERKSTER  
**DIENSTJAREN** 19

Al vele jaren trek ik er met mijn man en onze 2 kinderen op uit naar de Veluwe om wild te spotten en te luisteren naar burlende herten.

Ik ben trots dat ik mag werken in het bedrijf dat door mijn vader en broer is geworden tot wat het nu is. Volgend jaar hoop ik mijn 20-jarig jubileum te vieren.



*“Het leven is een feestje maar je moet wel zelf de slingers ophangen”*



*“Met kleine hapjes krijg je een olifant ook op”*

**NAAM** ROB VAN GILS  
**LEEFTIJD** 37  
**FUNCTIE** HOOFD INKOOP  
**DIENSTJAREN** 16

Ik heb net een flinke verbouwing achter de rug, de Fein multimaster bleek een echte probleemoplosser te zijn. Een aanrader!

Naast mijn gezin en werk hoop ik binnenkort mijn HBO studie Technische bedrijfskunde af te ronden. Ik hoop hierna nog meer te kunnen betekenen voor GBI van Beijeren en de GBI groep.

**NAAM** DAAN VAN KLAVEREN  
**LEEFTIJD** 39  
**FUNCTIE** CHAUFFEUR /  
MEDEWERKER BUITENDIENST  
**DIENSTJAREN** 23

GBI van Beijeren betekent heel veel voor mij. In mijn jeugdige jaren heb ik meerdere malen een tweede kans gekregen van vader en zoon Werther. Ik presteer het beste onder druk. Plezier en een fijne samenwerking vind ik belangrijk in mijn werk.

Mijn passie is boksen, ik geef les en ga beginnen aan een opleiding voor trainer/coach.



*“U vraagt wij regelen en leveren”*

**NAAM** MARTIN WOLSWIJK  
**LEEFTIJD** 50  
**FUNCTIE** BALIEVERKOPER  
**DIENSTJAREN** 10



*“Carpe Diem”*

Mijn hobby's zijn het leiden van voetbalwedstrijden voor de KNVB en het nabootsen van een slachtoffer als LOTUS.

In mijn werk vind ik het belangrijk dat de klanten snel en op een goede manier geholpen worden zodat deze tevreden de deur uitlopen. Tevens vind ik het fijn dat er bij GBI van Beijeren mogelijkheden zijn om mijzelf verder te ontploien.

**NAAM** JEANETTE OVERBEEK  
**LEEFTIJD** 44  
**FUNCTIE** DIRECTIE ASSISTENTE  
**DIENSTJAREN** 8

Het leuke van mijn baan vind ik de afwisseling in mijn werkzaamheden en de fijne collega's.

Wekelijks ben ik te vinden langs de lijn bij SV ARC waar mijn man, onze zoons en dochter voetballen. Zelf ben ik ook actief binnen deze vereniging. Verder houd ik van gezelligheid en proost ik graag op de mooie dingen in het leven.



*“Uiteindelijk komt het altijd goed”*

**NAAM** RICHARD VAN DER ZWAAN  
**LEEFTIJD** 22  
**FUNCTIE** MEDEWERKER EXPEDITIE / VERKOOP  
**DIENSTJAREN** 5

De meeste mensen kennen mij als "Clasie". Mijn hobby's zijn voetbal, voetbalwedstrijden fluiten en plezier maken met mijn vrienden.

Efficiënt werken en gezelligheid met de collega's vind ik erg belangrijk. In de toekomst wil ik hoger op de ladder proberen te komen, hopelijk hoger dan mijn lengte ;-)



*“Een dag niet gelachen is een dag niet geleefd”*



*“Ik sta altijd voor u klaar!”*



**NAAM** EDWIN ZIRKZEE  
**LEEFTIJD** 48  
**FUNCTIE** MAGAZIJN MEDEWERKER  
**DIENSTJAREN** 18

Ik ben verantwoordelijk voor de goederenontvangst, daardoor zien de meeste klanten mij niet. Ik werk in een geweldig team mensen die allemaal servicegericht zijn. Een goede sfeer en duidelijke communicatie vind ik erg belangrijk.

In mijn vrije tijd lees en vis ik graag.



*“Alles komt goed”*

Plezier en collegialiteit staan voor mij hoog in het vaandel. GBI van Beijeren is een bedrijf dat het zo goed mogelijk voor de klanten wil regelen.

Ik speel nog steeds voetbal, zij het in een veteranenelftal. Ik houd van op vakantie gaan en ga ook graag skiën. Als er een gezellig feestje is sla ik die niet graag over.

**NAAM** MICHEL VAN DER STEEG  
**LEEFTIJD** 48  
**FUNCTIE** TELEFONISCHE VERKOPER  
**DIENSTJAREN** 27



**NAAM** RIENUS VAN HONK  
**LEEFTIJD** 72  
**FUNCTIE** MEDEWERKER  
TECHNISCHE DIENST  
**DIENSTJAREN** 10

*“Vriendelijk zijn kost niets”*

GBI van Beijeren is een prettig bedrijf om voor te werken. Collegialiteit en service verlenen staan bij mij hoog in het vaandel. Met plezier keur ik op locatie elektrisch gereedschap, ladders, trappen en rolsteigers.

Vroeger was ik werkzaam als hoofd technische dienst in de zorg. Ik ga graag samen met mijn vrouw op vakantie.



**NAAM** LARS OVERBEEK  
**LEEFTIJD** 19  
**FUNCTIE** MAGAZIJN MEDEWERKER  
**DIENSTJAREN** 3

Ik studeer bedrijfseconomie aan de Haagse Hogeschool. Verder voetbal ik in de JO19-1 van SV ARC.

Door de flexibiliteit van GBI van Beijeren is het voor mij mogelijk om in mijn vrije uren van school te kunnen werken. Ik vind het belangrijk dat de klanten tevreden zijn en dat de werksfeer goed is.

*“Drink met mate(n) ;-)”*

**NAAM** JACK TOUW  
**LEEFTIJD** 60  
**FUNCTIE** BALIEVERKOPER  
**DIENSTJAREN** 14

Ik ben al 38 jaar getrouwd met Corrie. Samen met onze honden trekken wij er graag op uit; de natuur in. Tevens kunnen jullie mij op zondagmorgen op de racefiets tegenkomen.

GBI van Beijeren is een fijne plek om te werken. Ik hoop hier mijn laatste werkzame jaren met plezier te kunnen volbrengen.



*“Afspraken zijn er om na te komen”*

**NAAM** PATRICK MÖLLERS  
**LEEFTIJD** 50  
**FUNCTIE** HOOFD ADMINISTRATIE  
**DIENSTJAREN** 26

Sinds 1992 ben ik verantwoordelijk voor de administratie en automatisering. Onze werksfeer is goed met leuke collega's.

In mijn vrije tijd ben ik sociaal betrokken bij mijn voetbalclub in diverse functies. Tevens maak ik graag m'n kilometers op de racefiets of mountainbike om mijn "koppie" leeg te maken.

*“Eerlijk duurt het langst!”*



**NAAM** MICHEL DE KRUIJFF  
**LEEFTIJD** 36  
**FUNCTIE** BALIEVERKOPER  
**DIENSTJAREN** 9

*“Een dag niet gelachen is een dag niet geleefd”*



GBI is een mooi bedrijf waar service voorop staat en waar geen dag hetzelfde is. Ik hoop er lang te mogen werken en meer verantwoording te krijgen in de toekomst.

Als ik vrij ben ga ik graag op stap met ons zontje Mike of lekker een stuk fietsen op de racefiets. Tevens fotografeer ik graag.

*“Alles komt altijd weer goed”*



**NAAM** HENK VAN SCHAIK  
**LEEFTIJD** 30  
**FUNCTIE** MEDEWERKER INKOOP  
**DIENSTJAREN** 8

Ik woon al mijn hele leven in Noorden en voetbal al 25 jaar bij het mooiste clubje uit de regio: VV Sportief. Ook ben ik Feyenoord supporter en probeer ik alle wedstrijden bij te wonen.

Werken bij GBI van Beijeren vind ik gezellig en ik hoop er dan ook nog lang en gelukkig te mogen blijven werken.



**NAAM** DIEN WERTHER  
**LEEFTIJD** 72  
**FUNCTIE** ADMINISTRATIEF MEDEWERKSTER  
**DIENSTJAREN** 40

*“Wacht niet op een goede dag, maar probeer er zelf één te maken”*

Elke week kom ik nog een paar uur naar de zaak om werkzaamheden te verrichten en voor de gezelligheid met de collega's. Als echtgenote van Jan heeft Van Beijeren een grote rol in mijn leven gespeeld.

Ik ben trots op Wilbert hoe hij de zaak op eigen wijze voortzet. Ik fiets en wandel graag en speel jeu de boules.

Meer specialisten op de volgende pagina! ▶





**NAAM** MARJOLEIN KREMER  
**LEEFTIJD** 58  
**FUNCTIE** TELEFONISTE / ADMINISTRATIEF MEDEWERKSTER  
**DIENSTJAREN** 16

Naast mijn ontzettend gezellige baan met leuke collega's heb ik een gezin bestaande uit een man, 3 zoons en een kleinzoon. Ik doe de administratie voor het installatiebedrijf van mijn man en vrijwilligerswerk bij VV Zwammerdam.

Ik hoop tot mijn pensioen bij GBI van Beijeren te kunnen blijven werken.

*“Van hard werken is nog nooit iemand doodgegaan”*



**NAAM** RONALD DE JONG  
**LEEFTIJD** 53  
**FUNCTIE** ALLROUND TIMMERMAN  
**DIENSTJAREN** 10

*“Waarom moeilijk doen als het makkelijk kan”*

Ik ben gespecialiseerd in het afhangen van deuren en het monteren van hang- en sluitwerk. Met plezier ga ik naar mijn werk en ik hoop dit werk dan ook nog lang te mogen doen.

In mijn vrije tijd mag ik graag een stukje motorrijden en ben ik weleens te vinden in de boksschool.



**NAAM** WILBERT WERTHER  
**LEEFTIJD** 48  
**FUNCTIE** DIRECTEUR  
**DIENSTJAREN** BIJNA 30

Ik ben de trotse werkgever van deze kanjers!

In 2002 heb ik het bedrijf van mijn vader overgenomen. Net als mijn vader leg ik hart en ziel in de zaak en is mijn werk mijn hobby.

Mijn schaarse vrije tijd breng ik graag door met mijn vrouw en onze zoon. Daarnaast zing ik in mijn band No Harm en ben ik wekelijks in de boksschool te vinden.

*“Hey vriend!”*



Ik ben vader van een dochter van 14 en trainer van de JO19-1 van Alpha.

Speciaal vind ik het dat ik van begin af aan werkzaam ben bij Meer dan Hout. In mijn functie vind ik de afwisseling en vrijheid prettig. Ik leef met de dag maar hoop in de toekomst een mooi jubileum bij Meer dan Hout te mogen vieren.

*“Geen woorden maar daden”*

**NAAM** MICHEL RIETVELD  
**LEEFTIJD** 39  
**FUNCTIE** CHAUFFEUR / MEDEWERKER BUITENDIENST MEER DAN HOUT  
**DIENSTJAREN** 9

**NAAM** FRED VAN DER HOEK  
**LEEFTIJD** 57  
**FUNCTIE** HOOFD BALIEVERKOOP / EXPEDITIE  
**DIENSTJAREN** 30

*“Altijd uitgaan van het positieve”*

Al meer dan de helft van mijn leven ben ik werkzaam bij GBI van Beijeren. Ik ben trots op wat we de afgelopen 30 jaar hebben opgebouwd; van niets tot wat het nu is.

Verder ben ik woonachtig in Waddinxveen en speel actief waterpolo in competitieverband.



**NAAM** JAN PETER DE VREEDE  
**LEEFTIJD** 50  
**FUNCTIE** RELATIEBEHEERDER  
**DIENSTJAREN** 10

*“Leef alsof het je laatste dag is”*

Als relatiebeheerder vind ik het contact met onze klanten het allerbelangrijkst. GBI van Beijeren is een mooi bedrijf met fijne collega's.

Ik kijk op zaterdag hockey bij mijn jongste dochter en wandel graag met onze hond. Mijn gezin staat op nummer 1! Tevens vind ik het leuk om tijd met onze vrienden door te brengen.



**NAAM** MARINA DE JONG  
**LEEFTIJD** 51  
**FUNCTIE** MEDEWERKSTER DRUKKERIJ / VERKOOP  
**DIENSTJAREN** 10

In mijn werk voorzie ik werkkleding van een bedrijfslogo. Dit gebeurt met een pers op 190 graden. GBI van Beijeren is een gezellig bedrijf met voornamelijk mannen. Dat werkt fijn want die zijn vaak recht voor hun raap.

Ik ben al 25 jaar getrouwd met collega Ronald. Mijn hobby is marsepeinen taarten en cupcakes maken.

*“Het leven is net als ijs, geniet ervan voordat het smelt”*



**NAAM** MARCEL SLUIS  
**LEEFTIJD** 46  
**FUNCTIE** BEDRIJFSLEIDER MEER DAN HOUT  
**DIENSTJAREN** 9

*“Plezier staat voorop!”*

Ik ben een open boek, klanten weten veel van mij. Door eerlijk en oprecht te zijn en met de klant mee te denken blijven zij bij ons kopen.

Plezier hebben in het werk vind ik het allerbelangrijkst. Ik vis graag en volg al 40 jaar een voetbalclub waarvan ik alle thuiswedstrijden bijwoon.





**Hang- en sluitwerk, elektronische deuropeners en het afhangen van deuren zijn specialismen die GBI van Beijeren door de jaren heen heeft ontwikkeld. Daar blijven we aan werken door intensief samen te werken met de opdrachtgevers en leveranciers om bij ieder project tot de beste oplossing te komen. Daardoor weten aannemers en projectontwikkelaars ons telkens te vinden, met name als het om bijzondere en aansprekende projecten gaat.**

Zo schakelde Van Reisen Projectontwikkeling ons in voor de herontwikkeling van het Infinity gebouw in Amsterdam, ook wel bekend als het voormalige ING-kantoor langs de A4, dat in de volksmond de schoen of laars wordt genoemd. Dit voorjaar leveren en monteren we hiervoor de deuren van REINAERDT, het uitgebreide sluitplan met cilinders van DOM en elektronische schuifdeurautomaten van ROVATO.

Bij deze specialismen houden we ons ook weer vast aan de slogan 'ga maar naar Van Beijeren, die heeft het wel'. Er is voor ons geen deurklink of slot welke niet geleverd kan worden. En als die er toch niet is, dan zorgen wij ervoor dat die er alsnog komt. Dat heeft geleid tot meerdere langdurige relaties, waaronder die met IBB Kondor.

„Wij gaan voor de specials in de bouwprojecten en daar hebben we partijen als GBI van Beijeren voor nodig”, zegt directeur Anton Spaan van IBB Kondor tot slot als hij net heeft uitgelegd waarom GBI van Beijeren onmisbaar is bij hun bouwprojecten.

„Het is een kwestie van vertrouwen dat in lange tijd is opgebouwd. Ik ben in 2000 bij IBB Kondor begonnen als projectleider. De wegen van Jan Werther en mij kruisten elkaar privé op verschillende manieren, dus toen ik voor een project leveranciers zocht, was het logisch om Jan Werther te vragen. Ik ben altijd bij hem teruggekomen, omdat GBI van Beijeren zich bij leveranciers niet makkelijk weg laat sturen met de mededeling dat iets er niet is of niet kan.”



„Een mooi voorbeeld van hoe ze zaken aanpakken is voor mij de Van Nelle Fabriek. Dat gebouw staat op de UNESCO werelderfgoedlijst, dus bij de herontwikkeling waren we gebonden aan allerlei eisen. Zo moesten we replica-historisch hang- en sluitwerk aanbrengen. Dat moest één op één lijken op het oude en nagemaakte hang- en sluitwerk. Wilbert Werther heeft anderhalf jaar lang gezocht en kwam na meerdere voorstellen, met hang- en sluitwerk dat op één detail na exact hetzelfde was. Wilbert wist de fabrikant zo ver te krijgen om dat ene detail aan te passen. Het kenmerkt GBI van Beijeren: net zo lang doorgaan tot het echt goed is. Die vasthoudendheid en hun uitgebreide netwerk maakt van GBI van Beijeren de specialist in hang- en sluitwerk.”

„Bij de verbouwing van het oude Luxor Theater te Rotterdam, heeft GBI van Beijeren meegedacht met het hang- en sluitwerk, de deuren en het sluitplan. Tevens heeft GBI van Beijeren daar de deuren afgehangen en meegeholpen om een nieuw sluitplan toe te passen.”

„Dat geeft zo veel vertrouwen dat we vaker bij GBI van Beijeren aankloppen met uitgebreidere opdrachten. Door de langdurige relatie weten we steeds beter waar GBI van Beijeren toe in staat is en wanneer we ze bij een project kunnen betrekken. Soms is dat al bij de voorfase om problemen later in het traject te voorkomen en kosten te besparen.”

Zo zijn ze betrokken geweest bij de ontwikkeling van Nieuw Argentinie in Amsterdam. Aan het IJ staan enkele oude pakhuizen, waarvan er een paar zijn gesloopt. Enkele daarvan gaan wij herbouwen. Een Franse architect heeft een ontwerp met veel details gemaakt. Zo zijn er stalen rozetjes die niemand kon leveren. GBI van Beijeren wist ze wel te vinden. Die slogan 'ga maar naar Van Beijeren, die heeft het wel' klopt in ons geval zeker.”

**Samen  
kom je verder**

**Wij werken dagelijks met vele klanten, collega's en leveranciers samen aan verschillende projecten.**

Met veel trots vertellen wij in deze eenmalige editie over een aantal van de vele projecten waar wij een rol in konden spelen.



## Theater Castellum voor en achter de schermen één team

**PROJECT** THEATER CASTELLUM  
**UITVOERDER** GBI VAN BEIJEREN  
**LEVERANCIER** TRICORP CASUAL

*“Door iedereen in dezelfde stijl te kleden, zijn we herkenbaar voor het publiek en stralen we uit dat we één team zijn.”*



**Sinds twee maanden dragen de medewerkers van theater Castellum allemaal werkkleding in dezelfde stijl. Zo stralen ze uit dat ze één team zijn en dat de medewerkers achter de schermen net zo belangrijk zijn als de gastvrouwen, gastheren en het horecapersoneel.**

Directrice Sandra Bruinsma van Castellum vertelt waarom een theater bedrijfskleding aanschaf bij een vakhandel voor de bouw. „We hebben ook technische collega's, waarvoor we specifieke en extra wensen hebben voor hun werkkleding. Daarvoor is altijd in het eigen netwerk gezocht naar leveranciers. Wilbert Werther kennen we al lang, want hij is al jarenlang lid van onze businessclub Vrienden van Castellum. Daardoor kwamen we voor de werkkleding al jaren bij GBI van Beijeren. Eigenlijk was nooit bedacht om ook de medewerkers in onze horeca, de garderobe en foyer van werkkleding te voorzien. Er waren wel kledingafspraken zodat iedereen representatief gekleed was. Ik vond het eigenlijk vreemd, want je hoort eigenlijk niet in je eigen kleding te werken. Ze zeggen altijd: theater maken doe je met elkaar. Dus de mensen achter de schermen zijn net zo belangrijk als de mensen op de voorgrond.

Om tot de juiste keuze te komen, heeft Bruinsma met haar team enkele samples beoordeeld. Het bedrukken van de logo's gebeurde met de eigen drukpers van GBI van Beijeren. De strijklogo's gaan lang mee en behouden een hoge kleurechtheid. Zo is een mooi zwart kledingpakket met een eigen uitstraling samengesteld bestaande uit een mooie stretch broek, een colbert, een basis werkbroek, een poloshirt en een polosweater.

GBI van Beijeren biedt al enige tijd de service om werkkleding te bedrukken en leveren. Voor deze service is GBI van Beijeren een samenwerking aangegaan met Tricorp Casual. Dit bedrijf uit Rijen zag bij oprichting, ruim dertig jaar geleden, al in dat medewerkers hoge eisen stellen aan de kwaliteit en dat men specifieke wensen in pasvorm heeft. Vandaag de dag is het bedrijf met labels als Workwear, Specials, Corporate en Premium trendsetter in de kleding voor professionals.

Tricorp Casual is een grote speler in de markt van bedrijfskleding en stelt hoge eisen aan de professionele wederverkopers. GBI van Beijeren streeft met de kledingsservice dezelfde hoge standaarden na. Kleding moet functioneel zijn, maar ook comfortabel en passen bij de stijl van het bedrijf.

De werkkleding die Tricorp Casual levert, kunnen wij met onze eigen drukpers voorzien van bedrijfslogo's en teksten, waardoor de kleding nog meer herkenbaar en zelfs persoonlijk wordt.

Dankzij het zeer gevarieerde assortiment van Tricorp is onze kledingsservice niet alleen voor bouwgerelateerde bedrijven. Zo hebben we onder andere de medewerkers van theater Castellum, Blanksma Bouwbedrijf, Rijnvicus en Qizini in het nieuw gestoken. We hebben inmiddels voor ruim 300 bedrijven logo's op voorraad liggen.

**TRICORP RFC**  
REPRESENTATIVE FUNCTIONAL CLOTHING



*In 125 jaar tijd heeft GBI van Beijeren met veel klanten en leveranciers een hechte relatie opgebouwd. Dat is prettig voor de continuïteit en het biedt mogelijkheden om samen te werken aan een steeds betere kwaliteit.*

De samenwerking met de Blanksma Groep in Alphen aan den Rijn is daar een goed voorbeeld van. De afgelopen jaren hebben we voor diverse bouwprojecten over onze specialismen advies gegeven en materialen geleverd en gemonteerd, waaronder voor een sporthal in Aalsmeer en een school in Delft. Werkvoorbereider Niels Bunt van Blanksma Bouw was bij deze projecten de vaste contactpersoon die er met Wilbert Werther voor zorgde dat werd voldaan aan de wensen van opdrachtgevers, architecten en gebruikers. Bunt heeft bij de complexe oplossingen altijd vertrouwen gehad in de kennis en kunde van GBI van Beijeren. „Ik heb GBI van Beijeren altijd graag aan tafel.“

Het bouwproject waarvoor Niels Bunt nu als werkvoorbereider verantwoordelijk is, is de nieuwbouw van het Vrijzinnig Christelijk Lyceum (VCL) in Den Haag. „Dat is voor de Blanksma Groep vooral constructief een complexe uitvoering. Het gebouw van medio 1930 is gesloopt en op dezelfde plek is in juni vorig jaar geheild voor een nieuw schoolgebouw. Daarbij wordt ook nog een oude villa via een loopbrug met de nieuwbouw verbonden. We hebben GBI van Beijeren gevraagd om voor de nieuwe school de deuren met hang- en sluitwerk te leveren en af te hangen en een sluitplan te leveren en monteren.“

In bouwprojecten is het gebruikelijk om in het bestek een post voor hang- en sluitwerk en het sluitplan op te nemen om dit pas in een later stadium in de bouw nader uit te werken. Bunt: „We zijn nu met het VCL-gebouw in de afbouwfase. Dat is de fase waarin het hang- en sluitwerk en het sluitplan alle aandacht nodig hebben. De aannames die we in het begin hadden, moeten in dit stadium ingevuld worden met de functionaliteiten, soms met grote gevolgen. Daarvoor gaan we in overleg met de gebruikers, want zij moeten er uiteindelijk mee overweg kunnen. Maar de architect en de opdrachtgever – in dit geval de gemeente Den Haag – hebben er ook iets over te zeggen, al is het maar over het budget.“

*‘Ik heb GBI van Beijeren altijd graag aan tafel’*

„Eind maart hebben Wilbert Werther en ik met deze partijen om de tafel gezeten. Op dit soort momenten ben ik blij met GBI van Beijeren als partner. Er is nu een lijst met deuren en hun functionaliteit. Daar is elektronische toegang tot het gebouw bij gekomen, waardoor het toch wat ingewikkelder is geworden. Dat is direct goed opgepakt.“

Ik heb veel vertrouwen in de voorstellen die ze doen. Dat komt puur door de goede ervaringen bij andere projecten, waarbij ik er telkens van sta te kijken hoeveel meer zij over dit specialisme weten dan wij. De meerwaarde begint al bij het meedenken en meebewegen in ons proces. Wij kunnen onze planning niet met een schaarste knippen. Het kan zomaar drie weken uitlopen of inlopen. Doordat ze altijd al een stap vooruit denken, kunnen ze direct op veranderingen inspelen.

**„Als het ook nog complex wordt, weet ik dat het door GBI van Beijeren altijd goed komt.“**

## Einde aan tientallen sleutelbossen

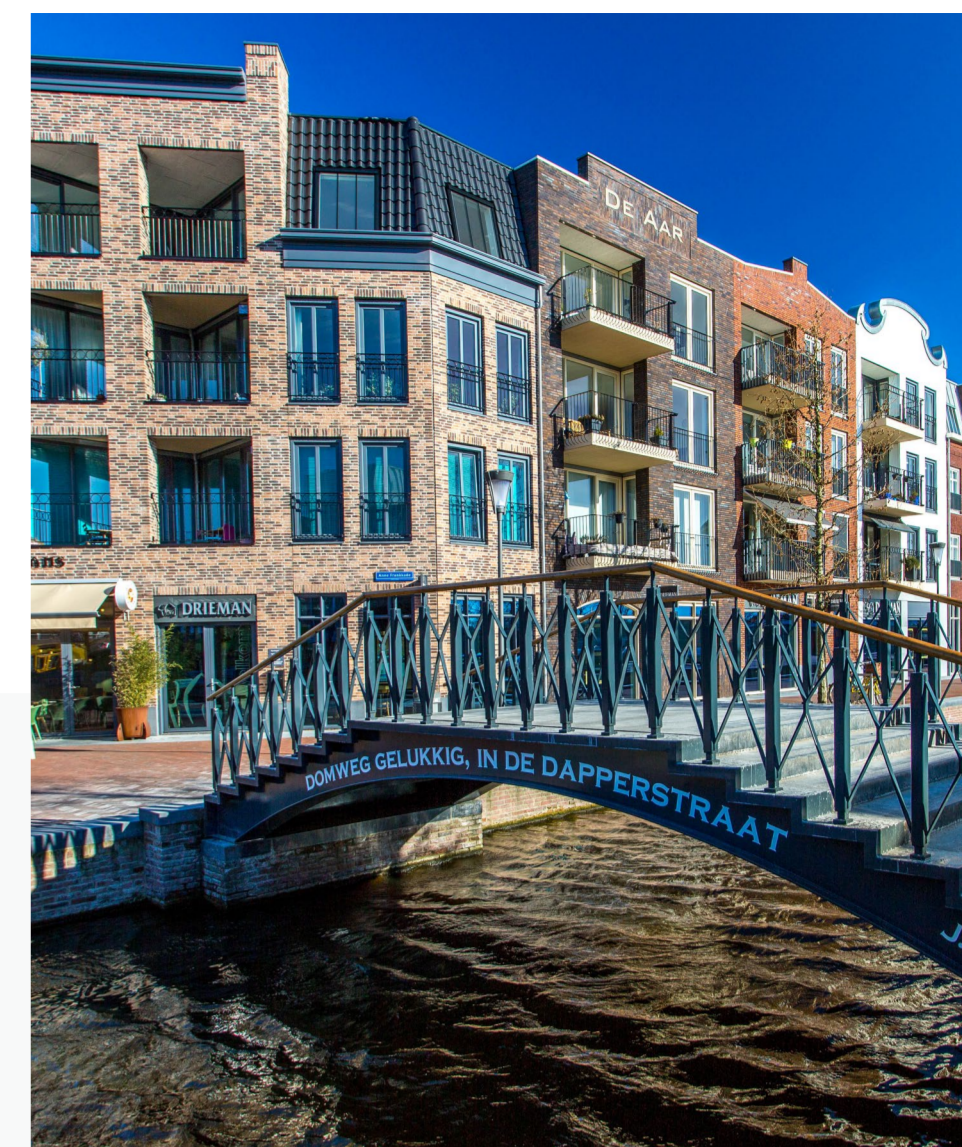
*Eén van de specialismen van GBI van Beijeren is het opstellen en leveren van mechanische en elektronische sluitsystemen. Met deze systemen is het mogelijk om een complex toegangsbeleid in gebouwen terug te brengen tot één of een beperkt aantal sleutels. GBI van Beijeren werkt met leverancier DOM Nederland om tot de juiste systemen te komen.*

Toen corporatie Woonforte in 2006 besloot om voor al haar wooncomplexen in Alphen een centraal sluitplan in te voeren, kozen ze GBI van Beijeren om dit van begin tot eind uit te voeren. Dit beviel de corporatie zo goed dat GBI van Beijeren komend jaar ook de complexen in Boskoop voorziet van mechanische en elektronische toegangscontrole.



Honderden sleutels moeten het zijn geweest. Ga maar na: voor iedere centrale deur, deur voor de liftruimte, deur voor de technische ruimte en deur voor de cv-ruimte een aparte sleutel. En dat voor tientallen verschillende wooncomplexen. Michaela de Jong van Woonforte weet nog hoe onoverzichtelijk dat was. „Voor de complexen waren wel sleutelplannetjes, maar die waren verouderd en er waren er ontzettend veel. We hadden altijd heel veel sleutelbossen. Als iemand in een complex onderhoud moest doen, was die eerst een tijd bezig om de juiste sleutels te krijgen.“

**In 2006 besloten we een einde te maken aan de vele sleutelbossen door voor onze hele woningvoorraad één sluitplan te maken.“**



**PROJECT** WOONFORTE  
**UITVOERDER** GBI VAN BEIJEREN  
**LEVERANCIER** DOM NEDERLAND & ROVATO

Het opstellen van een allesomvattend sluitplan voor een of meerdere gebouwen is een van de specialismen van GBI van Beijeren. Dat heeft De Jong ook ervaren. „Het was echt een gigantische klus. Bedenk dat ieder complex net even anders is. We moesten per complex bekijken hoe groot het is, hoeveel sloten er zijn en hoeveel bewegingen in en uit. GBI van Beijeren heeft ons geholpen om dat in kaart te brengen en het juiste systeem erbij te zoeken. In sommige situaties was een mechanisch systeem goed genoeg, in complexere situaties was een elektronisch systeem nodig. We hebben fabrieken bezocht en zijn zelfs naar Duitsland gereden. Het was ook ontzettend leuk om te doen, omdat GBI van Beijeren ons van begin tot eind met kennis van zaken ons heeft geholpen.“

Doordat GBI van Beijeren het hele systeem samen met Woonforte heeft opgezet en tevens de uitvoering deed, was er ook de kennis om vervolgens onderhoud te doen. Het betekende een nog hechtere samenwerking, die al jaren geleden is ontstaan. Voor De Jong gaat dat achttien jaar terug: „Toen kwam ik bij Woonforte werken en had ik al vaak te maken met Jan Werther. Dat was een zeer prettige samenwerking. Bij Jan Werther was nooit iets te veel gevraagd. Als er spoedklusjes bij huurders waren, stond hij direct klaar. Dat was later met Wilbert ook zo. Het contact is heel direct. De mensen van GBI van Beijeren snappen bij een storing soms eerder wat het probleem is dan wij, omdat ze regelmatig in de wooncomplexen komen. Ze zijn er kind aan huis. Dat is het grote voordeel van een lokaal bedrijf.“

De goede ervaring heeft ertoe geleid dat Woonforte dit jaar is begonnen met het opstellen van sluitplannen voor de wooncomplexen in Boskoop, die de corporatie door de fusie in eigendom heeft gekregen. De systemen voor de complexen in Alphen zijn geleverd door DOM Nederland.

De Jong heeft ook ontzag gekregen voor de kennis over sluitsystemen die tegenwoordig veel meer zijn dan een paar cilinders en sloten. „Sleutels zijn tegenwoordig zo geavanceerd en gecompliceerd. Daar stond ik echt van te kijken. Dit soort systemen koop je niet even bij een sleutelhandel.“

Het nieuwe sluitplan heeft bij Woonforte voor overzicht gezorgd. De Jong:

*„Het is nu veel duidelijker hoe iemand een ruimte kan binnenkomen en wie bevoegd is om een ruimte te betreden. Het is een verbetering in de toegankelijkheid én de veiligheid.“*





# 1893, 2018.....

In 125 jaar heeft GBI van Beijeren zich ontwikkeld tot een moderne, multidisciplinaire vakspecialzaak voor de professional in de bouw en industrie en de professional thuis. We zijn zo ver gekomen door constant met traditionele of innoverende oplossingen de klant te bedienen en tegelijk onszelf te verbeteren.

GBI van Beijeren heeft zich altijd ontwikkeld door mee te denken met de klant en soms oplossingen aan te dragen waarvoor we zelf op onderzoek uit moeten: is deze oplossing al mogelijk en zo niet, hoe zorgen we er dan voor dat die er wel komt. Bovendien durven we zelf specialismen en services te ontwikkelen die binnen onze branche niet voor de hand liggen, maar waar wel behoefte aan is.

Zo hebben we sinds 2009 onze service uitgebreid met een afdeling hout en plaatmaterialen onder de naam 'Meer dan Hout', waaruit het specialisme is ontstaan om deuren te leveren en plaatsen.

Aan de Eikenlaan hebben wij voor onze zakelijke klanten meer specialismen ontwikkeld, zoals bedrijfskleding, elektronische toegangscontrole en automatische deuropeners, persoonlijke beschermingsmiddelen en (elektronische) sluitplannen.

Dat doen wij vanuit onze winkel en door in een vroeg stadium aan te sluiten bij projectteams om onze specialismen optimaal in bouwprojecten toe te kunnen passen. Tevens zijn wij in 2017 voor onlinebestellingen gestart met webshop.gbivanbeijeren.nl.

In 2008 hadden wij met zijn allen niet gedacht dat de traditionele bouwsector er in 2018 totaal anders uit zou zien. Prefab bouwen, circulair en energieneutraal bouwen, gasloze woonwijken en slimme herontwikkeling van bestaand vastgoed is in tien jaar tijd gemeengoed geworden. In tien jaar tijd! Dat maakt het uitdagend om nu te voorspellen hoe de sector er over tien jaar voorstaat.

GBI van Beijeren heeft geen glazen bol, maar kijkt wel altijd vooruit. Wij hebben ons bewezen door constant mee te bewegen met de markt en blijven met onze specialismen in de voorhoede meedoen.

Dat geeft vertrouwen in de nabije en verre toekomst.

## Services precies op maat bij uw klus of project



### Onderhoud & reparaties

Onze onderhoud- en reparatieafdeling is voorzien van vakbekwame medewerkers, waarbij u terecht kunt voor onderhoud en reparatie van divers gereedschap, klimmateriaal en machines. Laat uw materiaal periodiek onderhouden.



### Sleutelservice

Voor het bijmaken van cilinders tot het leveren van complete sluitsystemen bent u bij ons aan het juiste adres. Wij hebben de mogelijkheid tot het bijmaken van vele soorten sleutels. Van een simpele huissleutel tot meer geavanceerdere sleutels. Tevens kunnen wij sleutels bijmaken of bestellen van gecertificeerde cilinders. Deze cilinders zijn overigens ook bij ons te verkrijgen.



### Bestelplatform

Bestel uw benodigde materialen en gereedschappen gemakkelijk direct via uw computer, tablet of mobiel op [www.webshop.gbivanbeijeren.nl](http://www.webshop.gbivanbeijeren.nl). Wilt u meer informatie? Onze Telefonische Verkopers staan voor u klaar om u te helpen.



### Keuringen

Vanaf 1993 gelden in alle lidstaten van de Europese Gemeenschap dezelfde minimumregels voor veiligheid op het werk. Elk stuk elektrisch gereedschap dient minimaal eens per jaar gekeurd worden volgens de Norm NEN3140. U kunt uw gereedschappen bij ons laten keuren.



## Meer dan Hout

*Uw specialist in houtwerk op maat!*

De samenwerking tussen Meer dan Hout en GBI van Beijeren bestaat alweer bijna 10 jaar! Meer dan Hout is een houthandel met een afhaalcentrum en een bezorgdienst.

Zij leveren onder andere vurenhout en hardhout, diverse plaatmaterialen, binnen- en buitendeuren, kozijnhout, lat- en lijstwerk, isolatie en gipsplaten, tuinhout en nog veel meer. Ook zorgen zij voor het op maat maken van materialen en kunt u het afhangen van de deuren door Meer dan Hout laten verzorgen.

Steeds meer klanten maken gebruik van de combinatie tussen Meer dan Hout en GBI van Beijeren. Doordat we naast elkaar zitten loopt de klant makkelijk bij Meer dan Hout binnen om daar de bouwmaterialen af te halen of te bestellen.

### Slijperij

GBI van Beijeren houdt uw gereedschap vlijmscherp. U kunt uw zagen, messen, scharen, beitels, frezen en zaagkettingen bij ons vakkundig laten slijpen en/of repareren. Wij samen met een gespecialiseerde slijperij. Het slijpwerk wordt wekelijks bij ons opgehaald en is na een week weer geslepen en/of gerepareerd bij ons terug.



### Drukkerij

Wij bieden u buiten een groot assortiment aan werkkleding ook de mogelijkheid om uw kleding te laten bedrukken met uw bedrijfslogo. Wij persen met behulp van strijklogo's al uw wenselijke logo's en/of teksten op uw kleding. Dit gaat lang mee en behoudt een hoge kleurechtheid.



### Bezorging

Onze bezorgdienst rijdt dagelijks van 08:00 tot 16:30 uw bestellingen naar uw afleveradres binnen en buiten Alphen aan den Rijn. Wij rijden volgens een vast schema. Vraag onze verkopers wanneer wij bij u in de buurt zijn. Als het nodig is komen wij, in overleg, elke dag bij u op het werk.



### 24 uren kluisen

De 24/7 kluisen geven u de vrijheid die u nodig heeft. Wij beschikken over speciale 24/7 kluisen. Hier kunt u de bestelling in klaar laten leggen en ophalen wanneer het u uitkomt, indien u niet in de mogelijkheid bent om tijdens onze openingstijden langs te komen.



## Een selectie innovatieve tools

### Tec7

**Deze innoverende kit van Novatech vervangt meerdere soorten kit in 1 koker!**

Deze polymeerkit is er voor alle toepassingen in de bouwwereld, sanitaire wereld en algemeen onderhoud. Tec7 vervangt montagelijm, houtlijm, PU-lijm, siliconenkit, sanitair-siliconenkit, acrylaatkit, butyleenkit.

Tec7 hecht op de meeste ondergronden en tast geen kunststoffen aan. Op spiegels (verticale lijmbanen), op natuursteen (bloedt niet door), op polyester, op piepschuim, op vochtige ondergrond, zelfs onder water.



### Hitachi Accu spijkerapparaat

**Deze innoverende tacker van Hitachi zorgt ervoor dat je geen lucht, gas of stikstof meer mee hoeft te dragen!**

Accu spijkerapparaat welke functioneert zonder gaspatroon, compressor of stikstof, je hebt alleen een accu van 18v nodig. Deze machine is onderhoudsvrij en schiet spijkers van 1.8mm tot 32-65mm lang!

### DOM Tapkey

**Uw smartphone is de nieuwe sleutel!**



Tapkey verandert uw smartphone (of tablet) in een veilige sleutel voor allerlei soorten sloten. U volgt drie simpele stappen: download de Tapkey app via Google of de Apple Store, activeer uw account en koppel uw smartphone aan uw slot(en). In slechts een paar stappen kunt u gebruikers toestaan deuren te openen of te sluiten met een smartphone of DOM Tapkey tag.



# GBI van Beijeren in beeld

Aan de Eikenlaan 243 staat het pand van GBI van Beijeren. U rijdt er vast wel eens langs. Ook wel eens binnen geweest?



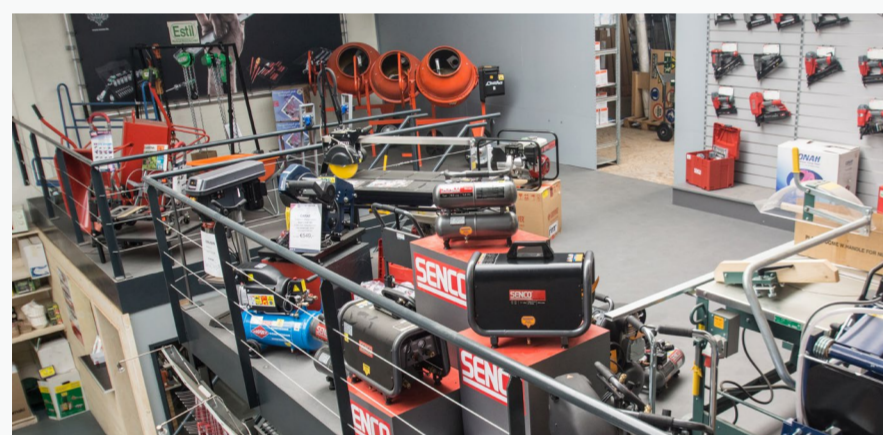
## Showroom deuren, beveiliging & beslag

In onze showroom kunnen klanten het complete pakket rondom deur en hang- en sluitwerk uitzoeken. Van voordeur tot binnendeur, van deurbeslag tot automatische deur/toegangscontrole.



## Alle soorten werkkleding

Wij hebben een groot assortiment bedrijfskleding en schoenen op voorraad. En kunnen deze zonodig bedrukken met uw logo.



## Voor iedere klus de perfecte machine

Een goede machine is het halve werk. Wij hebben een groot assortiment professionele machines en gereedschappen voor u op voorraad.



## Van schoonmaakmiddelen tot mortel

Wij hebben naast gereedschappen, alle verdere tools op voorraad voor uw bouw-, schilder- of montage klus.



## Het afhaalcentrum van Meer dan Hout

Eén stap verwijderd van onze winkelruimte vindt u Meer dan Hout. Hier kunt u terecht voor al uw plaatmateriaal, hard- en vurenhout. Maar natuurlijk ook voor gipsplaten en isolatiemateriaal.

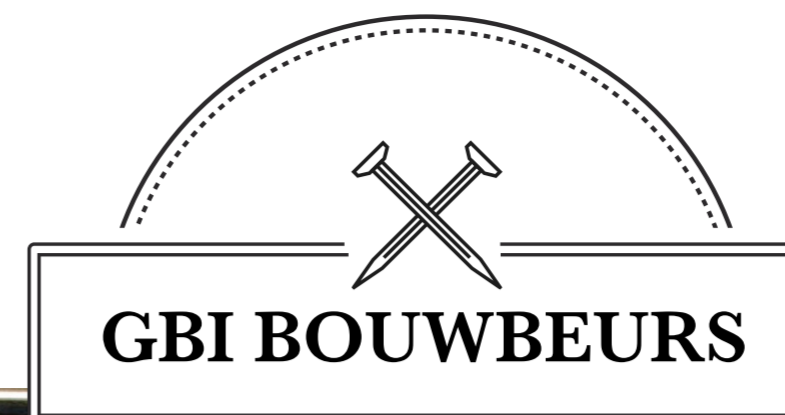


## Zoveel mogelijk met duurzame energie!

Een groot gedeelte van ons stroomverbruik wekken wij op door onze eigen zonnepanelen op het dak. Hiermee vullen we ook de accu's van de elektrische scooters waar onze medewerkers mee naar hun werk komen. Een gedeelte van onze bezorgwagens rijdt op aardgas.



Samen sterk in Bouw & Industrie



VRIJDAG 25 MEI



Ook de jaarlijkse GBI bouwbeurs is dit jaar heel speciaal. Daarom geven wij de beurs een extra feestelijk tintje. Naast heel veel voordeel, workshops, innovaties en een lekker hapje en drankje, hebben wij dit jaar nog meer voor u in petto!



### U bent van harte welkom!

De GBI Bouwbeurs wordt gehouden op vrijdag 25 mei in de hal van GBI van Beijeren aan de Eikenlaan 243 in Alphen aan den Rijn. U bent welkom vanaf 10:00 uur 's morgens tot 19:00 uur 's avonds.

De winkel is geopend van 07.00 uur tot 19.00 uur.



### Welke leveranciers zijn er tijdens de bouwbeurs

Wera, GB, Poppers Senco, TAB, True Tools, Hitachi, Puma, Gadella, Altrex, Grisport, Red Brick, Mascot, Cerva, Fein, Tec7, Alprokon, Makita, Tricorp, Carat, Tremco Illbruck, DOM en nog veel meer!



### Speciale bouwbeurs aanbiedingen

Tijdens de bouwbeurs kunt u weer uitgebreid profiteren van diverse spectaculaire aanbiedingen.

**BTW WEG ERMEE**

Vrijdag 25 mei, van 07.00 tot 19.00 uur, ontvangt u zowel op de bouwbeurs als in de winkel 21% BTW korting op alles!

Deze actie komt bovenop de kortingen die u al van ons ontvangt. Dit laatste geldt alleen niet op elektrisch gereedschap, hierbij vervalt uw korting en ontvangt u de BTW WEG ERMEE 21% btw korting.

## ONTVANG

### Uw one of a kind 125 jaar van Beijeren Hoodie

Speciaal voor het 125 jarig bestaan van Van Beijeren hebben wij deze one of a kind hoodies laten ontwerpen voor u, onze klant. Met of zonder rits. De hoodies zijn multi inzetbaar. Want wij vinden het belangrijk dat u deze hoodie zowel privé als op de klus kunt dragen.

#### Tijdens de bouwbeurs worden de eerste hoodies uitgedeeld

Vanaf 1 januari 2018 spaart u automatisch met uw aankopen voor een hoodie, heeft u 100 punten, dan ontvangt u van ons een hoodie tijdens de bouwbeurs!

U ontvangt deze hoodie ter waarde van €69,95 gratis bij 100 punten. Iedere 10 euro is 1 punt.



### Welke workshops worden er gegeven

Gadella zal alles vertellen over lasers voor heel veel verschillende toepassingen. Ook het gebruik van je smartphone met nieuwe innovatieve afstandmeters komen aan bod. Laat je verrassen wat de mogelijkheden zijn en welke tijdsbesparingen het allemaal oplevert. Tremco Illbruck geeft workshops over Luchtdicht Bouwen en Brandwerend Bouwen.



### Overheerlijke hapjes en drankjes

Zoals ieder jaar zorgen wij voor een complete beursdag voor u. Bij zo'n dag hoort een hapje en een drankje. De inwendige mens wil natuurlijk ook genieten. Onze koks, barmannen en -vrouwen staan de hele dag voor u klaar.

Onze hapjes en drankjes zijn gratis.



# Nieuws van den dag

BOUW- EN AANVERWANTE PRODUCTEN

Eenmalige verschijning in een gebonden editie

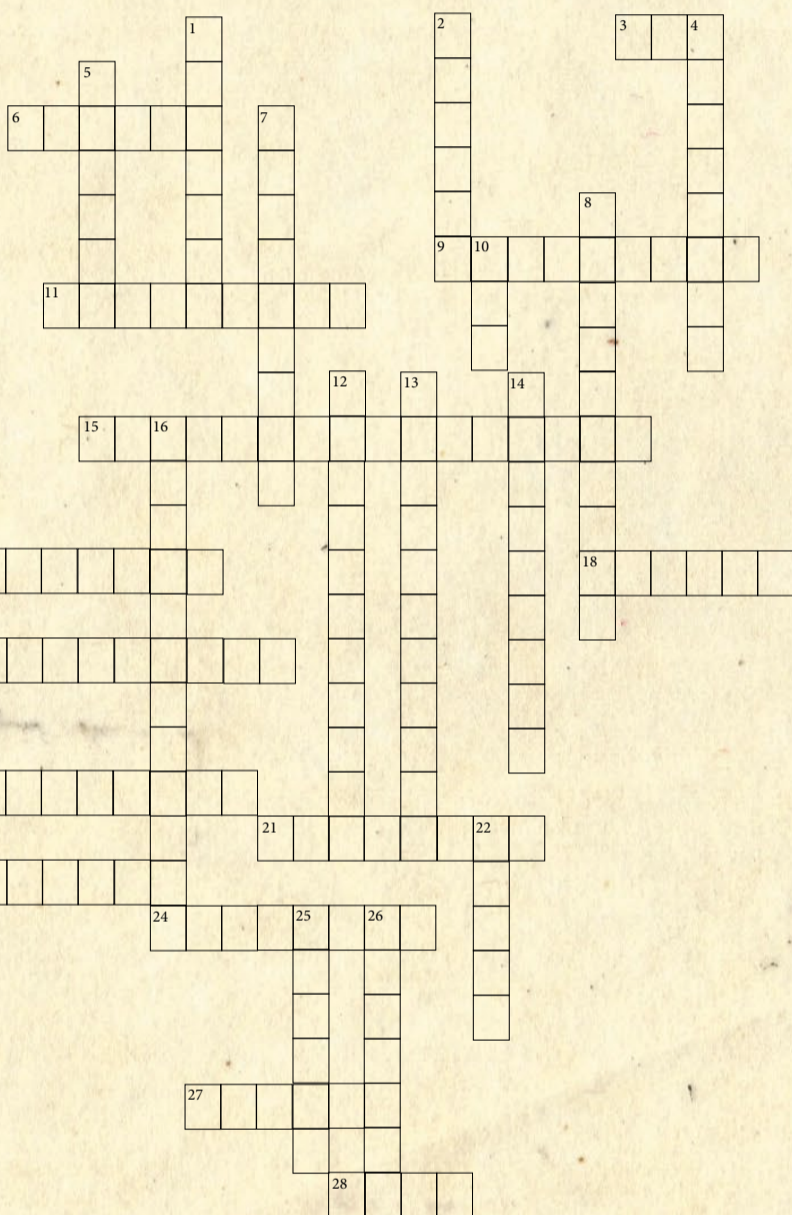
## Puzzel & Win

Deze puzzel is speciaal gemaakt voor deze eenmalige verschijning.

Deelname sluit op 15 juni 2018

Verzamel alle gevraagde woorden en pas deze correct toe op de open vakken. In het omliggende gedeelte ontstaat hierdoor een woord of uitdrukking. Verstuur uw uitkomst via e-mail naar: [verkoop@gbivanbeijeren.nl](mailto:verkoop@gbivanbeijeren.nl)

Uit de goede antwoorden verloten we 10 waardebonnen van €125 en andere mooie prijzen!



### De oplossing

5	22	14	27	8	11	1	12	9	16	10	26	21	25
---	----	----	----	---	----	---	----	---	----	----	----	----	----

Verstuur uw uitkomst via e-mail naar: [verkoop@gbivanbeijeren.nl](mailto:verkoop@gbivanbeijeren.nl)

### Horizontaal

- Wat geven wij weg tijdens de Bouwbeurs?
- Wat is de bijnaam van onze collega Richard?
- Waar is de groothandel in 1988 gestart?
- Wat is de slogan van Martin?
- Functie Niels Bunt
- In welke straat is van Beijeren van oorsprong gestart?
- Van welke coverband is Wilbert de leadzanger?
- Door welke service kun je 24/7 spullen afhalen?
- Jaarlijks terugkerend evenement
- Ander woord voor houten grondschaaf
- Voor wie onderhouden wij elektronische en mechanische sluitsystemen?
- Wie is leverancier van Tec7?
- Wat is de achternaam van onze collega die zijn/haar gezin op 1 zet?
- Wie kom je af en toe op zondag tegen op de racefiets?

### Verticaal

- Wat wekken de zonnepanelen op
- Waar kun je voor sparen dit jubileumjaar?
- Met welk medium kun je bij GBI van Beijeren bestellen
- Wat is de voornaam van de directrice van Castellum?
- Wat is de uitvinding van Fein?
- Tec7 is ..... ?
- Wie heeft de oude "van Nelle fabriek" verbouwd?
- Waar staat de G in GBI voor?
- Specialist in houtwerk op maat
- Welk niet bouwgerelateerd bedrijf draagt ook kleding van Tricorp?
- Welk bedrijf is al sinds de oprichting van van Beijeren klant?
- Met wat voor vervoersmiddel bezorgde Piet van Beijeren?
- De voornaam van onze magazijnmedewerker?
- Naam van de App van Dom?
- Wat is Marina nog meer van Ronald?

## De agenda is compleet!

De event agenda voor de komende maanden is weer compleet. Kom langs of meldt u aan via de website [www.gbivanbeijeren.nl](http://www.gbivanbeijeren.nl) of via email: [verkoop@gbivanbeijeren.nl](mailto:verkoop@gbivanbeijeren.nl)

De events en workshops zijn kosteloos en worden speciaal georganiseerd voor de bouwers.

### VRIJDAG

25 MEI

### GBI BOUWBEURS

07:00 - 19:00 uur

### WOENSDAG

13 JUNI

### Workshop Den Braven

Toepassing en gebruik Lijmkitten, flex- en lijm purschuimen  
Start 15:00 uur

### JULI & AUGUSTUS

### Gratis ijsje!

Boven de 25 graden

### DINSDAG

25 SEPTEMBER

### Super Demo dag

Met o.a: Alprokon, Rehamij en Fein

### DONDERDAG

22 NOVEMBER

### MACHINE

KOOPAVOND

## Avifauna weer druk bezocht

De zonnige dag afgelopen zaterdag zorgde voor een ongekende opkomst aan de poorten van flora en fauna park Avifauna.

Duizenden bezoekers keken hun ogen uit.

**solo**combi Alles met één motor  
DIT IS TE BEZICHTIGEN IN ONZE STAND OP DE BEURS

**AFNEEMBARE MOTOR**  
DAT IS DE GROOTSTE VERRASSING VAN DE  
NIEUWE **SOLO COMBI**  
DE MOTOR PAST OP VELE ANDERE WERKTUIGEN

**v. BEIJEREN** STAND NO. 28  
IJZERWAREN — GEREEDSCHAPPEN  
HOOFDSTRAAT 83 — TELEFOON 2188  
ALPHEN AAN DEN RIJN

## Zeer grote verhuizing voor Van Beijeren

Van Beijeren ons aller bekend is sinds 1893 gevestigd in de Hooftstraat. Wij zijn verheugd te kunnen aankondigen dat de zaak vertrekt met de groothandel voor bedrijven. Onder den naam GBI van Beijeren vestigt de familie Werther zich op het industrieterrein aan de Eikenlaan nummer 243 in Alphen aan den Rijn.

